



Doeltreffend trainen voor uw succes

VTI Vital Training International

Succesvol onderhandelen

T rainingsdoelen:	Na deze training: <ul style="list-style-type: none">• Bent u in staat de minimale en maximale doelstellingen realistisch formuleren en uw onderhandelingsruimte duidelijk te definiëren.• Kunt u uw onderhandelingspartner analyseren en van daaruit uw eigen onderhandelingsstrategie bepalen.• Weet u hoe u met uw persoonlijke sterktes tijdens de onderhandelingen kunt scoren.• Kent u verschillende tactieken en manipulatietechnieken waarmee u ook bij lastige onderhandelingspartners succesvol tot een afsluiting kunt komen.• Herkent u, hoe ook u, gemanipuleerd wordt door uw gesprekspartners.• Voort u zelfbewust en met zelfvertrouwen onderhandelingsgesprekken
--------------------------	---

T rainingsinhoud:	<ul style="list-style-type: none">• Het plannen en definiëren van uw onderhandelingsruimte.• Beheersen en flexibel omgaan met het onderhandelingsproces.• Onderhandelingsstrategieën en –tactieken succesvol toepassen tijdens de onderhandelingen.• Uw persoonlijkheid en attitude gebruiken als sleutel tot succes.• Oplossingsgericht werken.• Omgaan met lastige onderhandelingsituaties bijvoorbeeld prijsonderhandelingen.• Omgaan met tegenslagen.• Onderhandelingen in teamverband.
--------------------------	--

T rainingsduur:	2 Dagen
------------------------	---------

VTI Benelux B.V.
Vital-Training-International B.V.
De Delle 78
7609 CJ ALMELO
Tel.: 0031 546 657441
Fax: 0031 546 657417

